奋 进 类

需要查找具体事迹材料，请搜索对应的标红名字

1.兔妈妈的致富路

——**毛春华**同志先进事迹材料

2.不忘初心 继续前行

——**张毅朝**同志先进事迹材料

3.来了好书记 村里变了样

——**张永刚**同志先进事迹材料

4.筑巢引凤探索山区产业扶贫的新模式

——**赵珍**同志先进事迹简介

5.积极探索行之有效的帮扶模式 争做脱贫攻坚的排头兵

——**刘仙会**同志先进事迹材料

6.致富引路人 群众贴心人

——**成云浪**同志先进事迹

7.身残志坚的脱贫明星

——**屈万平**同志先进事迹材料

8.浴火重生 挑战极限 用“无手”描绘新时代创业带富的最美底色

——**付凡平**先进事迹材料

9.返乡创业的致富带头人

——**王玉生**同志个人事迹材料

10.身在秦巴小山村 胸怀乡亲勇闯业

——**袁敏**同志先进事迹材料

11.退伍回乡情系村民 产业致富力奔小康

——**李金虎**同志先进事迹材料

兔妈妈的致富路

——毛春华同志先进事迹材料

白鹿观村是临潼区斜口街道一个普通的小山村，因美丽的白鹿传说而得名。石榴园、天然林是该村的一处自然风光名片，而位于该村石坡组的春华专业养殖合作社则是这里的一张产业名片。该合作社负责人毛春华，这个川妹子、当年的低保户，如今已是人到中年、子孙满堂。虽不是传说中的白鹿，但她却以曲折的人生经历和传奇的创业故事塑造了一个山区的“半边天”的女强人形象。

救父远嫁。1987年，18岁的毛春华由于父亲身患白血病，无钱医治，善良的朋友便拿出400元钱给她，就是这400元使她做出了人生最大的选择，同意嫁给这个腿有残疾的外地小伙。就这样，她跟随他来到其老家陕西西安临潼斜口街道白鹿观村石坡组，嫁给了现在的肢残丈夫，在这里安家落户，开始了共同的人生旅程。

苦中历练。丈夫家中当时也很贫困，他们唯一的财产就是两孔土窑洞和别人送的几件旧家具。婚后不久，两个女儿的相继出生，为这个家庭带来欢乐和希望的同时，也在毛春华的心里又增添了一重负担。二十多年来，因丈夫残疾失去劳动力，家庭全部的生活重担便落在了她一个人的肩上。生活再次陷入困境，他们成为了村里有名的贫困户。为维持生计，她去医院卖过血、骑车卖过菜、申办低保接受过政府救助。由于属于危窑户，每年汛期，包村干部都要下发《防汛搬迁通知书》和明白卡，她便带着一家人四处“打游击”：自家石榴园搭过棚，村委会办公室安置过，租住过本村村民房屋，看着孩子一天天长大，作为一个母亲，过着这种穷困到失去尊严的生活，让我觉得特别对不起孩子！直至2012年，区残联实施的安居工程为他们盖了4间平房，才结束了一家人长达25年的窑洞生活。但好景不长，2014年丈夫在医院查出患了甲亢和肝硬化，又使这个原本就很脆弱的家庭再度陷入困境，为了给他治病，毛春华开始四处借钱，带他求医，花费了20万，并因此债台高筑，走上漫漫求医路。

穷则思变。为了这个家，她很多次感到无奈绝望，甚至想到过轻生。但当看到无助的丈夫和两个可爱的女儿时，便又一次次打消这些念头。2015年，她在银行贷款了三万元，买了50只羊，开始了创业之旅。但由于原生态的放养模式，部分村民有了意见，短短三个月，靠养羊致富的创业路就以失败告终了。第一次创业失败后她很失落，就常去石榴园和山坡上独自静坐，她想老天爷为啥这么不公平，她不甘心：“我不认命！”，于是下定决心，一定要和这不公的命运作斗争！就在那个时候，全国扶贫专项工作开始了，一波一波的扶贫干部到村上家家户户宣传各种帮扶政策，想到国家鼓励扶持农民创业，看着家门口优越的自然条件，她萌生了想重新寻找一条养殖创业致富之路的想法---投资科学规模化养殖，才是生活的希望。

化茧为蝶。想法有了，到底养啥最好？毛春华开始学习上网，她登录中国畜牧养殖网站查询，去市、区的畜牧、扶贫等部门问政策，还自费去河南济源市阳光兔业有限公司、山东单县大洋鹧鸪养殖基地、重庆、成都等地考察和参观学习，谈合作，最终签定意向书。为解决场地、资金、技术、管理等问题，她选择采取“先租地、先建设、边建边报”的办法，一边逐级申报用地手续，一边四处筹集资金。那段日子，她在街办、区农林局、区畜牧局和临潼曲江管委会之间不知跑了多少回，流过多少汗，先后向私人和银行共计借贷近250万元，终于在2016年12月全面完成了合作社场地及配套设施建设，西安春华专业养殖合作社正式挂牌成立，并正式投入运营。随着合作社的运营良好且生产规模不断扩大，并通过“先帮十户，十户带动二十户”的发展模式，不仅为困难家庭和残疾家庭无偿提供用于果树施肥的兔粪，同时重点吸收本村家有重病老人而不能外出的劳动力到合作社打工，既可以帮助这些困难的乡亲们用劳动所得补贴家用，又能使他们学习并掌握科学的养殖技术，为今后家庭的脱贫致富储备经验。如今，合作社总占地18亩，总建筑面积3000平方米，下属祖代伊普吕种兔场，父母代种兔场和鹧鸪养殖场共3个。目前，合作社已吸收当地贫困劳动力8人，当地及周边加盟农户4户。2017年，合作社与河南济源市兔业有限公司、山东单县珍禽养殖专业合作社建立了长期合作关系。为拓展产品销售和深加工渠道，她充分利用互联网，带领合作社员工积极开展网上合作，与百度、中国网库、家宴网、陕西华秦饲料厂等商家签订了购销及深加工合同，努力打造绿色无公害产品品牌，并逐步推向全国。去年下半年，累计向四川、成都、浙江、上海等地及西安一些大型餐饮业销售肉免3万只，净收入达20万元；网上销售鹧鸪蛋，净收入10万元。

下一步，毛春华打算将进一步扩大合作社的经营项目，在做好原产品销售的基础上，重点做好新技术开发推广。为了解决环保问题实现养殖零排放，他们正全力筹集资金和杨凌的生态农业科技发展有限公司合作，利用养殖场粪便饲养“美国黑水蚟”和“美国鹧鸪”，努力打造出绿色生态的养殖示范园。

回顾过去的三十年，毛春华穷过、苦过、也奋斗过，但她心里最庆幸的是依靠党和政府的好政策最终走上了这条创业的道路。为了搞好合作社，她还特地制定了合作社十六字方针：扶困助残，合作双赢，共同发展，共奔小康。2016年“特种养殖许可证”迟迟办不下来时，区农林局帮她联系了森林派出所，不到两天就拿到了许可证；办厂初期合作社的资金压力大，随着养殖场逐渐投产，区人事局帮她申请了定向贴息贷款，截止目前，区人事局已经分批次的为养殖场发放了50万的创业贴息贷款；区委区政府及街办的领导也对她非常关心，2018年3月，区委副书记张发俭，区委办副主任、区统筹办主任范相辉、区妇联主席王朝晖及农林局有关领导到毛春华的养殖基地进行调研，对养殖规模充分肯定，在了解到她当时存在发展阶段的困难时，张书记当即联系农业局畜牧中心和科技局为养殖场引进了价值8万元的粪污管理系统，同时联系区科技局申请了20万元的专项扶持资金。2018年12月，斜口街道领导来养殖基地调研产业扶贫项目时，为她送来了一万元的产业扶持资金。在党和政府的关心和支持下，他们引进了先进的技术，使养殖场真正走上了科学养殖的道路，进一步扩大了生产，还还清了银行贷款。

现在，她用自己的名字“毛春华”三个字申请了注册商标，开始走向养殖、加工、销售为一体的全产业链发展模式，养殖场生产的兔丁、烤兔、手撕兔、白条兔肉、卤兔以及鹧鸪蛋、白条鹧鸪已经销往全国各地。对于这一切，她很自豪：“现在拥有了自己的商标，我让大家知道这是来自临潼的美味！”

创业艰辛，但在党的“三农”政策及各项惠农支农政策支持引导下，毛春华对未来充满信心！特别在脱贫攻坚的一系列惠农政策支持下，她更是信心百倍，决心带动更多的群众脱贫致富，还要把合作社打造成一个扶贫创业的基地和产业合作发展的示范企业，为助推当地经济发展贡献力量！

不忘初心 继续前行

——张毅朝同志先进事迹材料

张毅朝，男，1972年出生，高中学历，2008年至今担任鄠邑区蒋村镇白龙沟村委会主任；2010年成立户县毅朝种植业专业合作社，任理事长；鄠邑区第十六届、十七届人大代表。

2010年，张毅朝领办了户县毅朝种植业专业合作社，注册资金680万元，合作社位于鄠邑区蒋村镇白龙村，现拥有会员56户，各项制度健全，管理规范，目前合作社总资产1800多万元，其中固定资产800多万元，销售收入500万元，净利润165.8万元。园区内已完成投资900多万元，已建成标准化葡萄示范园500亩，园区目前主要示范的“户太8号”葡萄标准化生产技术，塑料大棚、日光温室两种避雨设施栽培技术已经多年的试验，初步总结出了一定的生产技术。园区聘请的葡萄专家免费为果农提供技术信息服务。园区与鄠邑区农技推广中心、西安市果技中心签订了技术合作协议，依托市区农技推广单位，每年举办农民技术、营销培训1000人次。目前园区水、电、路等配套设施基本完备。2015年被认定为西安市现代农业园区。

合作社自成立以来，在2013年9月由陕西省果业管理局、陕西省果业协会主办的“先正达杯”陕西省2013年葡萄评优活动中，毅朝合作社选送的“户太8号”葡萄被评为“金奖”。在2017年第二十三届全国葡萄学术研讨会上，毅朝合作社选送的“户太8号”葡萄又被评为“金奖”。项目负责人张毅朝是户县第四期农村优秀青年带头人工程学员。在2013年户县葡萄种植能手大奖赛中，被评为“户县葡萄种植能手”，2017年，被评为“西安市十佳杰出农民”，具有较强的项目组织实施能力。先后还荣获“陕西省职业农民”、“户县培优青年”、“鄠邑区贫困村致富带头人”、“科技人才”等诸多荣誉。

近年来，张毅朝积极响应区、镇两级政府号召，积极参与产业扶贫、十百千万工程等，主要通过产业技术帮扶、园区务工帮扶、产业托管、帮扶贷分红带动、帮销产品等方式，与390户建档立卡户建立了紧密的利益联结关系，实现了农户产业能发展、产业有人帮、收入有保障的合作共赢目标。

一、利益共享的“果园托管”模式

2016年，张毅朝将园区建成的标准化30栋葡萄大棚划出来，交由蒋村镇白龙等周边贫困户30户进行日常管理，由合作社指导技术、统一销售，签订了产业带动帮扶协议，明确了“第一年免收承包费，第二年付50%，第三年付70%”。该模式对于贫困户来说，没有任何产业经营风险，解决了贫困户发展产业投入成本高的问题，又解决了技术难题。相比以往单打独斗的贫困户来说，可以说是有赚不赔。除此之外，贫困户还可以享受到合作社的先进技术和管理经验，提高产量。合作社通过这种模式，一方面通过吸纳贫困户，将产业生产管理托管给贫困户，即解决了园区生产工人、又解决了贫困户产业带动，另一方面提高了贫困户自主参与产业发展的积极性。2016年底，通过该模式30户贫困户全部实现了脱贫致富。

二、合作社带农户的“帮扶贷分红”模式

2017年以来，为积极解决不具备产业发展能力的建档立卡户收入问题，张毅朝与蒋村等镇290户贫困户签订了精准到户产业发展协议，向银行贷款290万元，带动290户贫困户，每年向每户贫困户分红1000元，让无发展能力的贫困户多了一份收入，截止目前，已累计分红58万元。同时，张毅朝通过这种模式，也尽到了一定的社会责任。

三、十百千万产业工程的“抱团发展”模式

2018年以来，张毅朝积极参与鄠邑区“十百千万”产业扶贫工程，先后与70户建档立卡户建立了利益联结关系，通过合作社自身技术优势，对70户建档立卡户提供资金、技术、务工、帮销等全方位帮扶，以达到授人以渔的目的，并定期为各贫困户开展产业技术培训，通过专业知识的学习使贫困户掌握一定的专业知识，从而更好的管理发展产业，实现产业增收，在作务期间定期深入到田间地头指导贫困户的作务，发现问题及时的手把手教会，到最后果子成熟后，我们还为贫困户制定帮销计划以及介绍客商帮助贫困户销售出农产品，并吸纳一定的建档立卡贫困户到园区用工之际来园区务工。使建档立卡贫困户逐步实现自力更生、脱贫致富，实现真正意义上的产业脱贫。

2019年，张毅朝积极响应鄠邑区产业脱贫办总体部署，以建立贫困村、贫困户稳定增收长效脱贫机制为目标，帮扶5个贫困村的集体经济组织，与村集体经济组织建立紧密的利益联结机制，张毅朝通过制定产业发展思路让贫困村致富有望；开展技术跟踪服务，每年开展培训次数不低于5次解决贫困户在种植业方面遇到的各种技术问题；按期注入分红资金每年年底向贫困村集体经济组织按照入股资金的10%分红给集体经济，用于贫困村集体经济发展壮大产业投入，两年期满后将本金全部分给村集体经济组织；在园区务工之际吸纳一定贫困户到园区务工使贫困户有一定的稳定收入等方法实现村集体经济的壮大和产业脱贫。

今后，张毅朝将继续努力，强化学习，强化自身观念的更新，在新的时期，加快推进园区产业规模进程，补齐产业发展短板，延伸产业发展链条，深入探索“合作社+村集体经济+农户”的联营模式，积极发挥合作社示范带动作用，助力乡村振兴。

来了好书记 村里变了样

——张永刚同志先进事迹材料

张永刚，男，汉族，生于1978年7月，陕西千阳人，1999年12月参加工作。现任千阳县张家塬镇综治维稳主任兼宝丰村党支部书记。脱贫攻坚工作以来，他认真贯彻习近平总书记关于扶贫工作要“真扶贫、扶真贫”的重要精神，立足村情实际，团结带领班子一班人，多方考察、大胆探索、整合资源、攻坚克难，为宝丰村种下了脱贫致富的“金果树”。截止目前，全村累计建园2631亩，育苗71万株，村级集体经济突破200万元。宝丰村2016-2018年连续3年被千阳县委、县政府评为脱贫攻坚先进村；荣获2018年全省“村级集体经济发展20强”称号，荣获中国好苹果大赛2018年度总决赛优胜奖。个人先后被宝鸡市委、市政府评为脱贫攻坚工作农村基层干部标兵，2012至2018年连续7年被千阳县委、县政府评为目标责任考核先进工作者。

临危受命，整治涣散强班子

宝丰村是千阳县北部深山区脚下的一个典型的贫困村。2015年以前，班子涣散，缺乏产业，矛盾频发，老支书因病离职，群众一盘散沙，贫困就像一座大山压在宝丰人身上，年轻人外出务工求生计，留在村里的大多是孩子和老人。作为远近闻名的贫困村，一直缺一个主心骨，选不出一个领头雁。时任张家塬镇副镇长的他，积极响应年轻干部到贫困村挂职支部书记的号召，主动请缨到宝丰村挂职锻炼。

面对全村480多户上千口人的烂摊子和群众的质疑，他毫无退缩，从班子建设入手，大胆启用新人，回请离任干部，最终年轻干部杨光弟、沈林杰、巩丽帅加入了，离任村主任何连江、何红儒回来了，村“两委”班子力量明显加强。为有效管理干部队伍，规范班子运行，他牵头制定年度考核管理办法，将所有工作任务分解到3个主要干部身上，再分解到其他人员，每10天对既定任务进行考核登记，并将工作成效与合作社年终绩效挂钩，有效激发了村干部干事创业激情。驻村工作组组员说：“自从来到村上，感觉整个管理像机关单位一样，很规范，包括请销假、人员分工、财务管理。我们每天早上都是7：30准时到岗，大家没人迟到，都很自觉的准时到村上干工作。”

接下来，在他的带领下，“两委”班子实施了一系列大刀阔斧的改革：将闲置的村小学教学楼改建成村级阵地，支起村务公开栏，开起党员干部学习班，建立村级权力小微清单，积极走访群众、问计于民，组织党员干部献计献策，完善村级重大事项民主决策程序，清理遗留问题，提振党员干部精气神，用很短的时间，让村两委会在群众中重新树起了形象和威信。2018年村党支部被千阳县委评为“红旗支部”，张永刚个人荣获党建引领脱贫攻坚“五个一”工程书记探路奖。

精准发力，攻坚克难铺路子

宝丰村产业单一、设施落后、观念守旧，村集体经济薄弱，主导产业不明晰。面对这样一个穷山沟，脱贫致富奔小康无疑是一句空话。“农民要致富，产业是关键”，为尽快带领群众走上产业脱贫之路，毕业于西北农林科技大学的他发挥专业特长，反复调研后发现村上的土壤酸碱比例、坡地和光照条件特别适宜种植苹果，矮砧苹果结果早，产量高，效益高，有广阔的市场发展前景。

但苹果的发展刚经历了大起大落，大部分人心理上还不能接受，时任村主任的王宝贤带头反对：“现在让栽苹果，你说得天花乱坠，真正卖不出去时谁管？我种点粮食好歹还有口吃的，放三五年都好着呢”。他力排众议，多次与村组干部一起商讨，多次带领大家外出考察学习，多次与贫困群众屈膝长谈，最终成立村集体经济合作社，探索建立了“党支部谋划＋合作社实施＋贫困户搭载＋产业化发展”的经营模式。之后，他更像发了疯一样，白天在地里和群众一起剪枝，施肥，浇水，晚上查阅资料，按生产农时需要给群众培训技术，园子起来了，后来又建起了果库解决存储问题，与公司签定销售协议，样样事情都抓在了苹果生产的关键环节上。眼前的现实打消了王宝贤所有顾忧，这才激起了他重新栽植苹果的信心。逢人就说：“这个年轻支书对着呢，能吃苦，能干事”，他带头栽植了28亩现代矮砧苹果，收入逐年递增，成为全村的产业致富带头人。

园子建起来了，如何有效管护？如何发动群众？他探索建立了“4321”利益联接机制，即40%作为群众的收益分配；30%作为村级经济项目发展基金；20%作为项目发展风险基金，用于项目年度收入，给广大村民解决土地保底分红;10%作为村级社会公益事业基金。该项机制紧紧将群众和集体利益绑在了一起，干劲大增。同时，为大力延伸产业链条，增强市场竞争力，2017年以来村上育苗71万株，预计可实现纯利润600万元。在他的带领和不懈努力下，该村于2017年底实现了整村脱贫，122户贫困户摘掉贫困帽，村贫困发生率降至0.58%，成为全县率先脱贫村。

齐心协力，干群共建好村子

“三沟跨七组、几里无人烟”，面对交通不便、基础设施滞后的现状，他充分发挥支部书记的组织协调作用，积极争取各方支持，勇于担当，积极作为，带领全村人，把基础设施提升作为改变宝丰村贫困面貌的关键，为村上和贫困群众办实事、办好事，赢得了干部群众的信赖和支持。

为激发基层党组织活力，他以村级基层党组织标准化建设为抓手，积极探索“党组织+”模式，设立“党员示范岗”，让党员包抓贫困户苹果园、管护村庄绿化树木、监督村庄巷道卫生；组建“党员志愿服务队”，让党员照顾残疾人和孤寡老人、帮扶贫困群众、联系和帮助留守儿童。通过不断的探索和实践，使党的力量不断向贫困村渗透，唱响了农村基层组织建设的最强音。

近年来，新建了村幸福互助院、村卫生室、文化广场和百姓大舞台，拓宽和硬化通村路及村庄巷道5.7公里，新修排水渠5300米，安装太阳能路灯120盏，栽植樱花等绿化树木6万余株，为贫困户建房35户，复垦整理土地1150亩。同时，整合公益岗位，聘用8名卫生保洁员，长期清扫村内巷道和公共区域卫生，村庄环境干净整洁。年近90的村民沈满成望着宽阔的柏油马路、山水碧绿、果树成行、鲜花盛开，卫生整洁，感慨的说“村上的变化太大了，这放在以前是不敢想的，如今我们也过上了城里人羡慕的好生活”。

不忘初心，撸袖奋斗好日子

班子强了，产业好了，环境美了，怎样让群众过上更好更舒适的幸福日子？他唱响了“三步曲”。

第一曲，筑巢引凤促增收。他一马当先动员群众，村组干部搭班子逐户上门做工作，算账作对比，历时2个月完成1150亩荒坡荒地的整治和流转。并于2016年顺利引进海升集团，建成千亩山地有机苹果基地，这不但为苹果产业发展壮大树立了样板，也为村里部分群众就近务工提供了机会，增加了收入。

第二曲，两大工程添活力。他日夜焦心，苦思冥想，深入研判大部分青壮年外出务工，村里老人儿童留守现状，依托逐渐壮大的村级集体经济，他决定从老人养老和儿童教育着手，实施两大工程，即为80岁以上老人每年发放2000元养老金，为考上二本以上学生每年给予1-2万元的鼓励金，以此撬动了中青年参与村级治理的触点，吸引了30多名中青年参与果园建设，这种用两头促中间的方法，为村集体发展注入了源头活水。

第三曲，创新机制强管理。针对等靠要思想严重、不孝敬老人、不团结邻里、争当低保户贫困户的等不良风气，他经过深思熟虑、集思广益，一部涵盖了遵纪守法、诚实守信、孝老爱亲、产业发展、助人为乐、勤俭节约、移风易俗、环保卫生8个方面的村级治理积分制管理办法运用而生，将积分情况与产业分红挂钩，充分引导发挥村民参与村级事务管理的主体作用，营造优良家风、民风、村风，为乡村治理、乡村振兴奠定良好基础，进一步引导群众向善向上向好。

宝丰村三组贫困户何爱阳，一个50多岁的单身汉，未婚无业，房屋破旧，日子艰难，他说自己一个人，日子咋过都无所谓”。眼瞅着周围群众撸起的袖子、勤快的步伐、忙碌的身影，何爱阳坐不住了，在张永刚的帮扶下，盖起了两间大瓦房，被介绍到海升苹果基地去打工，还种植了两亩苹果，老何的日子发生了翻天覆地的变化，如今他逢人就说：“活了大半辈子，这才活出点名堂来，党的政策这么好，我要自己好好干”。

“人多留下难，地多增收难，沟多行路难”是宝丰村过去的真实写照。如今，走进宝丰村，旧貌换新颜，暖心的红苹果挂满枝头，果香四溢，远山葱郁、近水碧绿，柏油马路宽阔干净、道路两旁花香弥漫、休闲广场其乐融融、宝丰群众喜笑颜开……一派悠然自得、欣欣向荣的田园风光。宝丰村脱贫攻坚的做法先后被《陕西日报》、陕西电视台《新闻联播》和《今日点击》栏目、《当代陕西》、《三秦都市报》、《宝鸡日报》、宝鸡电视台等省、市媒体深度报道。张永刚身上“拓荒牛”般的精神光芒闪烁，他扑下身子干实事，心系贫困谋发展的事迹被干部群众广泛传颂，现已成为千阳县贫困群众众口皆碑的“好书记”。

筑巢引凤探索山区产业扶贫的新模式

——赵珍同志先进事迹简介

麟游县位于宝鸡市东北部，是国家扶贫攻坚县、六盘山特困片区扶贫攻坚县和革命老区县，由于地处山区，基础设施薄弱，农业生产条件滞后，主导产业规模不大，群众增收缺乏门路。九成宫镇西坊村紧邻306省道，全村283户893人建档立卡贫困户103户296人，贫困发生率33.14%。脱贫攻坚工作开展以来，包括县政府办公室在内的村“四支队伍”倾情倾力开展精准帮扶，补短板、强基础、促脱贫，西坊村发生了翻天覆地的变化，而在这“扶贫大军”中，常常能看到一个充满活力的身影，她就是西坊村党支部书记助理赵珍。

作为土生土长的麟游人，她深知改变贫困面貌的必要性和紧迫性，2015年7月大学毕业后，便义无反顾地回到这片生她、养她的热土。现代诗人汪国真曾经写到:“如果远方呼喊我，我就走向远方;如果大山召唤我，我就走向大山;双脚磨破，干脆再让夕阳涂抹小路，双手划烂，索性就让荆棘变成杜鹃。”每每阅读到这几行诗，她的内心总是泛起波澜，字里行间正是他作为西坊村大学生村官的心路历程和生活写照。自担任书记助理以来，她便把西坊村当作第二故乡，协调修路，改善基础设施，引进壮大蔬菜种植产业，开展网络营销，帮助群众脱贫致富。如今，西坊村面貌焕然一新，水泥路修进村，家家住上了新房子，蔬菜大棚一座连着一座，群众生活有了大幅改善，“是赵珍为咱村带来了新气象”，每当提起村里这几年的变化，村干部、村民纷纷向她竖起大拇指。

抓党建、促脱贫，夯实攻坚基础

村强才能民富。西坊村与麟游县许多村子一样，党员干部年龄偏大，文化程度普遍不高。针对这一问题，她协助班子逐步建立和完善党建基础台账，落实“三会一课”制度、村党支部工作制度。带头开展“不忘初心，牢记使命”等主题教育活动，使党建引领脱贫攻坚在党员中入脑入心，为打赢脱贫攻坚战奠定了坚实组织保障。

在精准脱贫各项工作任务落实过程中，她注重发挥村党支部的核心引领和把脉定向作用，探索推行“三个一”工作法，即：结合村情开展一次深入调研、邀请农技专家进行一次可研论证、征求贫困户意见进行一次意愿对接，为贫困村、贫困户量身定制脱贫计划。通过帮、带、领等措施，充分发挥了党员在脱贫攻坚中的先锋模范作用。同时，她积极协助村上开展以“把党员培养成脱贫致富示范户、把脱贫致富示范户中的能人培养成党员，党员带头脱贫、带领群众共同脱贫”为主要内容的“双培双带”活动，形成致富一人、带动一片的良好效应，带动全村36户89人脱贫致富。

访民情、找短板，摸清贫困底子

初到西坊村，村上干部还在担心赵珍这个20多岁的小女孩能否适应村上艰苦条件的时候，她就已经拿起走访记录逐户走访了，通过与村干部、村民交谈，通过深入走访，她总结出了西坊村致贫的六个特点：**一是**地理位置处于河川，霜期长，不宜农作物生长。**二是**贫困程度广，西坊村贫困发生率达33.14%，因学、因病、因婚、各种突发事故等原因致贫、返贫率较高，在全县困村中处于12位，脱贫任务十分艰巨。**三是**基础设施薄弱，长期以来，由于扶持力度有限，西坊村基础建设比较滞后。**四是**群众增收难度大，村经济构单一，增收渠道狭窄，2016年全村农民人均纯收入比全市低7300元。一半以上的村民以传统种植为主，缺乏主导产业。**五是**农村劳动力素质偏低，多数青壮年劳力常年在外打工，留守人员年迈体弱，受教育程度偏低，普遍缺乏种植、养殖技能，产业发展水平和效益不高。**六是**村民思想观念保守，普遍存在求稳怕乱的守旧观念，“等、靠、要”思想严重。

通过多方论证，根据村里实际，赵珍经过实地走访、调查和咨询县畜牧局退休技术人员，制定出了西坊村产业发展规划：**一是**保基本，坚持本地区传统种、养殖产业不动摇，优质玉米种植不调整。**二是**培优势，依托蔬菜产业园优势大力发展肉兔养殖，壮大产业集群。**三是**谋长远，依托千佛院景区，借力环境卫生整治工作、村史长廊建设工作，治理、美化村内外环境，形成具有浓郁乡土气息、传承乡土文明并富有时代气息的农业观光旅游村。在村级各类规划中坚持统筹兼顾，长远谋划，为今后发展农业观光旅游打好基础。

谋项目、抓产业，找准脱贫路子

通过不断的思考和尝试，2016年她帮助村上引进宝鸡皖镪蔬菜专业合作社，在西坊村流转土地600亩，种植甘蓝、牛腿瓜、葫芦、菠菜等，当年就吸纳25名平困群众就近务工，年人均增收2600元。配合县镇积极争取省财政资金200万元，在西坊村建成30座日光温室大棚，为村级蔬菜产业发展奠定育苗基础。

在平时工作中，她还发现麟游县肉兔养殖产业基本处于空白，县内有少许养兔散户，但规模都在百只以内，无大规模养殖场，养兔产业一定能成为带动群众增收致富的好产业。2017年2月，她只身前往岐山县杜城学习养兔技术，与有多年养兔经验的兔农深入交谈学习，同年6月她参加陕西省东韩基地大学生村官创业培训，继续深入学习农业种养殖、电子商务以及现代农业管理等方面的知识。通过学习，她发现西坊村不仅植被充足，而且留守老人多，肉兔养殖适合缺乏劳力的留守老人，而且村子里也有一定的养殖基础，发展养兔产业具有得天独厚的条件。

说干就干，经过综合考察，她最终决定养殖新西兰肉兔和比利时小野兔，2017年3月，她自己出资8000余元开始发展肉兔养殖产业，当第一批兔子从徐州翻山越岭而来时，就一下子成了村子里的稀罕物，村民们有的赞扬她敢闯敢干，有的质疑一个小女娃能干出啥名堂，但她则凭借一股子韧劲，每天早出晚归，拔草、拌料、做防疫，有板有眼的干起来了，当年就挣了3000元，看到赵珍通过养兔赚到了钱，村民们也由开始的不信任逐渐开始向她咨询一些养兔子的技术，眼看着村民们思想上接受了养兔子，她就主动找了几户年迈的贫困户，提出了所有养殖设施、饲料和兔子都由她包揽，贫困户参与养殖，兔子长大出售之后收益归贫困户所有，有人说：“这姑娘傻着呢，自己投进去那么多钱，兔子好不容易喂大了能卖钱了，却给贫困户分了。”但是有她自己的想法，希望通过这样“0风险”投入带动贫困户发展产业致富增收，目前全村已有20多户群众养起了兔子，年人均增收2000多元。

听真言、办实事，发挥示范作用

从一名刚毕业的大学生，到村党支部书记助理，在农村的广阔天地带领群众脱贫致富，赵珍感受到了肩上沉甸甸的担子。她白天走村入户，听取群众意见，晚上加班加点，学习政策法规。特别是引进蔬菜种植产业后，为更好更快的推动产业发展，让群众早日脱贫致富，她更是日出而作，日落而息。

山村的夜色寂静而又深沉，赵珍却在这夜色里穿梭忙碌过无数次。万事开头难，她开设网店，利用各大展销活动推荐本村的无公害蔬菜、山核桃、土蜂蜜，并在网络媒体大力宣传，动员本村在外务工人员帮助扩大农产品的销售渠道，打响了西坊村农产品品牌。

赵珍自从到村工作后，一直是吃住在村，即使是周末和节假日也在村子里面入户宣传落实帮扶政策。来回过县城许多次，她却想不起回家看看。对家人，她充满了愧疚，可一想到西坊村的巨大变化，想到群众的期盼，她觉得一切都是值得的。

回首走过的路，赵珍无比自豪：按照贫困村退出标准，西坊村基础设施实现全部达标。“一村一品”产业格局形成，蔬菜种植发展到1000亩，高产玉米及青贮玉米发展到2000亩，建成中蜂养殖场1处，养蜂户由20户发展到50余户，户均收入增加4000余元。经过蔬菜种植产业脱贫的农户15户。该村贫困发生率由15年的30.46%下降到了2018年年底的1.1%，顺利摘掉了贫困村的帽子。

“村官不是官，干好不简单”。也许在她选择的这条路上曾受过质疑，遭遇艰难，但每当组织予以认可和收获群众满意的笑容之时，正是她不敢漂浮、不敢庸散之时。十九大报告中指出:带领人民创造美好生活，是我们党始终不渝的奋斗目标。必须始终把人民利益摆在至高无上的地位，让改革发展成果更多更公平惠及全体人民，朝着实现全体人民共同富裕不断迈进。在任职两年多的时间里，她充分发挥“螺丝钉”作用，带产业，联系解决好群众“最后一公里”，奋力在这个平凡的岗位上贡献个人力量，打赢脱贫攻坚仗。

积极探索行之有效的帮扶模式

争做脱贫攻坚的排头兵

——刘仙会同志先进事迹材料

武功县后稷新田园蔬菜专业合作社位于武功县大庄镇大西村，该合作社是以种植菜心、中华芥和芥蓝等蔬菜为主的专业合作经济组织，合作社成立于2013年4月，法人刘仙会，注册资金300万元，现有社员68户，其中贫困户12户。7年来，理事长刘仙会积极探索，大胆创新，使合作社由小到大，从起初名不见经传的蔬菜种植基地，逐步发展成为集蔬菜种植、家禽养殖、农副产品批发、零售和配送为一体的农民专业合作社，成为远近闻名的脱贫攻坚先进典型。2018年，合作社蔬菜面积发展到500亩，产量达到2000吨，实现产值800万元。

近年来，合作社认真贯彻落实省、市、县精准扶贫行动有关会议精神，按照“主动对接、积极作为、精准规划、互惠双赢”的原则，在精准脱贫行动中大胆探索和实践行之有效的扶贫帮困模式，采取产业帮扶、就业帮扶、分红帮扶、技能帮扶和公益帮扶等一系列帮扶措施，争做脱贫攻坚的排头兵。截至目前，合作社先后在脱贫攻坚行动中共投入资金30余万元，帮助12户贫困户发展特色蔬菜面积28亩；吸纳贫困户就业25人，实现贫困户脱贫10户，实现脱贫人数41人;吸纳72户贫困户产业发展资金56.76万元，实现贫困户分红4.54万元；培训果蔬技能人才286人，其中新型职业农民100人，贫困户65人；帮扶贫困大学新生36名，帮扶资金10万元；为村集体公益捐款15万元以上。先后荣获“陕西省农民专业合作社示范社”、“咸阳市助力脱贫攻坚竞赛先进集体”、“咸阳市农业生产标兵”、“咸阳市蔬菜销售大户”、“武功县《万企帮万村》精准扶贫行动先进单位”、“武功县捐资助校先进单位”和“武功县产业脱贫示范单位”等殊荣;刘仙会个人也分别荣获“陕西省劳动模范”、“陕西省五一巾帼标志岗”、“咸阳市最美农民”、“武功县创业明星”和“武功县捐资助校先进个人”等荣誉。

善行义举，立志扶贫济困

刘仙会是土生土长的大西村人，从小家境贫寒，小时候家里她经常受到街坊邻居的帮助和照顾。她饱尝了贫寒的酸楚，同时也切身感受了父老乡亲的温暖，更加磨炼了她坚韧不屈的性格。她在上学时就许下诺言：长大一定好好作为，将来一定回报乡亲父老的关爱和帮顾。高中毕业后，他放弃学业跟随父亲一块在西安打拼，在父亲多年经商理念的影响和熏陶下，她致富不忘家乡。2013年，她毅然放弃城里稳定的工作、优越的环境和舒适的生活，回到村里与几户村民一起种植了蔬菜，大胆尝试和实践适宜南方种植的蔬菜新品种。经过一年多的实践和探索，使原先的小面积的蔬菜种植发展成为具有一定规模的蔬菜基地，成立了武功县后稷新田园蔬菜专业合作社。为了解决蔬菜生产技术难题，她利用毗邻杨凌农科城的科技和人才优势，与西北农林科技大学园艺学院建立了长期技术联盟，定期邀请专家教授进行蔬菜技术指导，采取“合作社+基地+农户（贫困户）”的运作模式，带领父老乡亲特别是贫困户一块脱贫致富。7年来，以“优质的服务、良好的质量、合理的价格、快速的供应”赢得了广大消费者的信赖，依靠先进的科技和良好的职业道德促进了蔬菜产业取得了长足的发展，现已长期与西安喜来登大酒店、沣东新城管委会、杨陵国际会展中心、田园山庄、秦岭生态观光园等高端酒店及杨凌各大院校合作，长期为他们供应蔬菜、副食品和家禽等农副产品，在西安、杨凌占据了一定的市场份额，创造了良好的经济效益和社会效益。

2015年10月，刘仙会积极响应国家“万企帮万村”精准扶贫的号召，牢固树立“万企帮万村、扶贫要扶根”的坚定信念，主动投入到精准扶贫行动中去，以合作社为依托，带领广大群众发展蔬菜产业，极大拉近了合作社与贫困户之间的距离，增进了彼此之间的感情，受到了当地群众的广泛赞誉。

产业帮扶，增加贫困户收入

授人以鱼不如授人以渔。带动贫困户发展蔬菜产业实现脱贫是一种“造血式”脱贫，也是实现贫困群众稳定增收的有效途径。为此，她把重点放在帮助贫困户发展特色蔬菜上，她深入群众家中，耐心细致地做好贫困户思想工作。帮助贫困户流转土地。为解除贫困户后顾之忧，她向贫困户无偿供应种子、肥料等生产资料，按照统一生产方式，实现合作社与贫困群众生产、销售的“六统一”，即统一农资供应、统一机械播种、统一技术操作规程、统一技能培训、统一产品质量标准、统一收购价格。她经常告诉员工，宁可合作社受损，也要让群众受益。在她的真情感召下，贫困群众蔬菜种植的积极性有了一定的提高。目前，合作社带动贫困户发展特色菜面积达到28亩，带动贫困户增收58万元，使6户贫困户发展蔬菜实现了脱贫，23名贫困人口走上致富路。不少贫困户深有感触地说：“仙会就像自家的女儿一样，处处为我们着想！”

就业帮扶，拓宽致富门路

为了将帮扶工作落到实处，她走村串户，发动基地周边大西、大东、闫家、曹家、孟王、北韩等村贫困人口来基地就业。对于到基地就业的贫困群众，她因人制宜，针对不同情况，合理安排工作岗位，使就业人员各展其长、各尽其能。2018年在基地就业人员达到96人，其中就有贫困户23人。这些就业人员年务工总收入达到135万元，其中贫困户年务工工资达到38万元。通过吸纳贫困群众就业，使贫困户增加了收入，实现了脱贫。闫家村闫新昌家庭经济情况差，母亲70岁，在合作社未成立前，他多次寻找地方打工都由于年龄偏大一直找不到合适的工作，自合作社成立后，刘仙会得知情况后十分同情他，安排在合作社务工。几年来，她通过在合作社就业，使家庭贫困面貌发生了明显改变。她现在逢人便夸：“刘老板真是个好人，要不是她，我不知道还要穷到啥时候！”

分红帮扶，实行保底增收

近年来，她借助精准脱贫政策，积极争取产业扶持资金，与贫困户及时签订入股分红协议，发挥应有的带贫益贫效应，帮助更多的贫困户脱贫致富。2018年，经过多方努力，她将周边大东、大西、孟王和曹家等村72户贫困户的56.76万元产业发展资金入股在合作社。入股后，她不“一股了之”，而是时时刻刻为贫困户着想，把入股资金用在引进新品种、发展新技术、扩大新规模上，使有限的资金真正用在“刀刃上”，确保贫困户入股能够分红。当年由于基地规模要扩大，在合作社资金一度吃紧的情况下，她始终没有忘记贫困户分红这件大事，年底宁愿自己高息借钱，也要一次性足额兑现贫困户分红资金4.54万元，实现平均每户贫困户分红增收631元。许多贫困户拉着她的手激动地说：“你这娃，真是菩萨心肠呀！”

技能帮扶，确保贫困户持续增收

为了提高贫困户生产技能，帮助贫困户早日脱贫，2017年，她充分发挥合作社在人才、资源、技术等方面的优势，积极与县农业、财政、科技等部门联系，建成了能容纳50人的“贫困人员技能培训教室”，定期不定期请来专业技术人员，为贫困户进行有针对性的蔬菜种植、蔬菜作务管理、蔬菜电子商务等专项技能培训，现场解答贫困户生产过程中遇到的技术难题。同时，她还手把手地教贫困户蔬菜作务技术，并免费为他们赠送蔬菜种植和作务管理书籍。另外，对一些文化水平较低、年龄偏大的贫困人员，她不厌其烦，反复耐心地对他们进行蔬菜技术指导，直到他们学会为止。2年来，合作社共培训蔬菜、果树等方面技能人才286人，其中培训初级职业农民100人，农村剩余劳动力121人，贫困户65人。通过定向培训，使贫困群众提高了果树、蔬菜作务技术，掌握了果蔬生产销售技能，确保了贫困户持续增收和脱贫致富奔小康。

公益帮扶，开展为社会献爱心

刘仙会始终怀着一种感恩之心，想方设法为社会奉献爱心。她说，自己没有上大学，一定要为贫困大学新生助一臂之力，圆他们的大学梦。对贫困大学新生上学问题她格外关心，连年进行慷慨解囊，积极捐款，竭力帮助他们圆大学梦， 7年来，她共帮扶贫困大学新生36名，帮扶贫困大学新生助学资金达到10万元以上，多次被县委、县政府评为“武功县捐助贫困大学新生先进个人”。同时，她对公益事业也是持之以恒，自愿捐款，回报社会，奉献爱心，近年来，她先后为村上修路、修建学校、过古会唱戏等，捐款10余万元，深受群众称赞。另外，逢年过节，她还代表合作社到贫困户家中进行座谈和走访，为他们送去礼品和慰问金，帮助他们度过难关。

刘仙会始终不忘初心、牢记使命，一直以实际行动践行着自己的当初诺言，现在她终于成为武功县脱贫攻坚的排头兵。在成绩面前他不骄不躁，她经常告诉人们，贫困群众一日不脱贫，她就一日不松手，决心在今后扶贫路上继续探索扶贫新模式，做好脱贫攻坚的排头兵，投入更多的人力、物力和财力，帮助更多的贫困户脱贫致富，为武功现代农业建设和脱贫攻坚行动做出自己应有的贡献。

致富引路人 群众贴心人

——成云浪同志先进事迹

他，没有轰轰烈烈的事迹，没有感人肺腑、催人泪下的动人故事，他只是中国大地上一名普普通通的村官。但是，他有着一颗强烈的事业心、责任心和忠诚于党、忠于人民、全心全意为人民服务的红心，时时想群众所想，处处急群众所急，为群众排忧解难，以“立党为公、执政为民”为行动指南，积极带领全村群众发家致富、创造美好的生活。他，就是中共冯原镇马村党委书记成云浪。

成云浪，男，1959年6月出生，汉族，大专学历，中共党员。1992年7月加入中国共产党，1991年4月进入村两委班子工作，1995年4月任尖岨村村委会主任，1998年5月至今任马村党委书记。

马村位于冯原镇以南12.5公里处，三面沿沟，一隅平川，自然条件较差，集体经济薄弱，基础设施落后，群众思想保守，增收渠道狭窄，全村937户3754人中，有建档立卡贫困户236户836人，是全镇贫困面最大、贫困户最多的穷村，集体穷，群众更穷。脱贫攻坚工作开展以来，成云浪创新工作思路和方式，立足马村实际，发挥区域优势，带领群众发展温室大棚果蔬，带头建成尖岨现代农业市级示范园区、果蔬交易市场，全村产业结构进一步优化，生产生活条件逐年改善，农民收入大幅增加，新农村建设稳步推进，马村由过去的“穷”、“乱”、“差”，一跃成为全镇“富”、“好”、“优”的社会主义新农村。他本人也先后荣获全省最美村干部、全市优秀村官、县级劳动模范、十佳公仆、全县农村功勋党支部书记等多项荣誉称号。

狠抓学习，筑强战斗堡垒。一个支部就是一座堡垒，一名党员就是一个标杆。村看村、户看户、群众看党员、党员看干部。成云浪说“一个支部的战斗力和党员干部的示范带动能力强了，开展工作才有底气，发动群众才有威望，干事创业才有业绩”。为此，他坚持从抓班子建设入手，“抓学习、提素质，抓焦点、看成果，抓党员、树形象，抓自身、带样子”，响亮提出：“向合格党员对标、向优秀党员看齐”，带领村“两委”班子和全村党员干部认真学习党的十九大及习总书记新时代中国特色社会主义思想，组织举办形式多样的学习活动，积极发展优秀党员，严格把关对象质量，使党组织战斗力不断增强，党员干部队伍整体素质不断提升。同时，他始终把团结作为班子建设的核心，凡事以讲大局为重，以促发展为重，以维护群众的贴身利益为出发点，在处理具体事情上，坚持公开、公平、公正，重大事项集体研究决定，重大工程建设“四议两公开”，重要工作广泛听取群众的意见，及时公开党务、村务、财务等情况，确保群众的知情权、参与权。在他的带领下，村两委班子团结协作、向心力、凝聚力、战斗力不断提升，集体经济收入大幅增长，村容村貌有了巨大变化，为产业培育、脱贫攻坚、乡村振兴提供了能量、注入了活力。

敬业履职，改善基础条件。村域经济发展慢，其原因在于基础设施及农业生产条件改善未到位，群众有意见，致使人心焕散，经济发展滞后。为尽快改变村庄面貌，他自掏腰包上县赴市进省，千方百计争取项目资金，并借力于贫困村基础设施建设项目，不断改善马村基础设施条件。在他和全体党员干部的努力下，仅一年多时间，就建成马村尖岨自然村第一眼水井，完成自来水入户工程，让群众用上了干净、卫生的自来水，终结了马村靠天吃水的历史；投资180余万元，完成了坝体加宽加高加固工程，并进行了硬化处理；投资300多万元，拓宽了进村路，硬化了全村所有巷道，群众出行条件大为改善；投资30多万元，衬砌渠道12公里，全村接近70%的耕地变成水浇田；精心实施了马村新农村建设项目，建成村部、村文化活动广场、卫生室和老年活动室，52户村民新宅落成入住；配合新村建设，开通了地下水管网，安装了路灯，硬化巷道3000米。如今的马村，田成方、林成网、管相连、路相通，农业基础设施明显改善，到处洋溢着现代农业的气息，群众脱贫增收的基础更加稳固。

聚焦脱贫，引领群众致富。怎样带领群众致富奔小康，这一直是困扰成云浪的一个难题。正如他自己说的，“一人富了不算富，大家富了才算富。如果村里还有贫困户，我们这些党员带富能力就不达标”。为此，他坚持把产业扶贫作为脱贫攻坚的重中之重，按照“融入扶贫抓党建、抓好党建促脱贫”的思路，以村集体为主导、以产业增收为纽带、以建档立卡贫困户为对象，以互助资金协会为保障，建立健全“村集体+合作社+产业园+贫困户”的扶贫合作模式，把扶贫政策、闲置资源与合作社品牌、技术优势有机结合起来，通过土地流转的方式集中耕地100余亩，创建了“澄城县美丽尖岨现代农业示范园”，由最初的18个大棚，发展到占地350余亩180个果蔬大棚的市级示范园，园区生产的甜瓜、番茄、黄瓜、冬枣等农产品深受消费者青睐，辐射带动周边5个村，年产值达到600万元。依托农业园区，他又多方争取项目资金，投资1200万元，建成集生产、储藏、销售、观光于一体的果品交易市场，将全村236户贫困户通过参与经营、技术指导、入股分红、入园务工等形式吸纳在村集体带头建立的产业链上，形成了村集体牵头组织、合作社运营管理、产业园示范带动、贫困户务工分红的良好格局。同时，他牵头组织村干部结对帮扶党员、党员帮带群众活动，建立党员干部包联制，村党委、党员和贫困户三方签订合同，责任到人、奖惩到人，使一批党员变成了脱贫致富的带头人，将党员干部群众的心紧紧拴在一起，让全村党员群众共同走上富裕之路。2018年，全村农民人均纯收入达到10430元，实现了“党组织建在产业链、群众富在产业链、村庄美在产业链”的党建领航效应。

建美乡村，提升幸福指数。村庄面貌是一个村的门面，整洁程度最能体现一个村庄的人文精神建设状况。面对群众诟病的村庄面貌落后、环境卫生差的问题，成云浪把改善村庄基础设施与美丽乡村建设相结合，对全村105条巷道进行了全面整治，建立了日常管理制度，硬化巷道22公里，安装道牙近万米，衬砌巷道排水沟6200米，新安装路灯310盏，建成文化戏台、景观涝池、休闲广场，粉刷涂白墙体14000多平方米，彩绘文化墙4200平方米，建成村级污水处理站一个，更换增容变压器5处。在此基础上，村党委牵头主抓，党员干部带头，充分发动群众，开展环境卫生集中整治，发动群众2200余人次，党员参与达1210人次，拆除旱厕、临建321个，清理“五堆”8000余方，净化巷道105条。现如今，马村公共服务配套、环卫队伍整齐、管理规范长效、环境清洁生态，人居环境显著改善，青山绿水间一派秀美整洁的田园风光。2018年，马村被命名为全省“美丽宜居示范村”。

廉洁奉公，彰显公仆本色。作为一名党员，成云浪以“吾日三省、清正干事”为座右铭，严以修身、严以用权、严以律己，处处体现一名党员干部的为民情怀和清正品质。熟悉成云浪的人都知道，他大方慷慨、乐善好施，把帮助群众、接济贫困作为一种生活常态和自觉习惯。逢年过节，自己购买慰问品，亲自送往困难党员、孤寡老人和留守儿童家里，村集体打井、安电、修路，他也常常自掏腰包垫资购买前期物资设备。但他对自己却严格要求，对亲属子女严格教育、严格管理、严格监督。多年来，他没有要过任何福利，更没让村里报销过任何费用，即使在办公经费的使用上，也是能省则省、能俭则俭，大力缩减公务消费，真正把钱花在“刀刃上”、用在惠民处。

欲问秋果何所累，自有春风雨潇潇。马村短短几年里发展的如此迅速，离不开成云浪这位领头雁，孺子牛的孜孜追求。用村民最仆实的一句话“没有成书记，哪有我们的今天”。成云浪做为一名党员、一名村党组织书记，在马村每一户群众家中、每一处田间地头都留下了晶莹的汗水和闪光的足迹，他心系群众生活热情不减，情牵村级发展无怨无悔，始终用真心、真情、实干践行着共产党人的诺言，描绘着村级建设和群众致富的壮丽诗篇。

身残志坚的脱贫明星

——屈万平同志先进事迹材料

“瓷娃娃”屈万平，今年46岁，身高1.1米。在还不到1岁时，他就患上了脆骨病，连打喷嚏都可能造成身体骨折，46年来，他经历30次骨折。就是这样一个身体异常脆弱的人，却凭着超乎常人难以想象的毅力和自强不息的精神，通过“互联网+洛川苹果”模式，四年销售额超600多万元，盈利100多万元，不仅使自己家庭顺利实现了脱贫，还带领16名残疾人一同摆脱了贫穷。他先后获得“延安模范”、“陕西好人”、“中国好人”等殊荣。

身高1.1米的“顶梁柱”

1973年，屈万平出生在陕西省延安市洛川县交口河镇甘罗村，可他的诞生给这个地处洛河峡谷贫困带的家庭带来的喜悦仅维持了8个月。

“有天早上，他突然就在炕上哇哇直哭，别人说这娃再哭下去就没命了。”80多岁的老母亲李春凤回忆起当时的场景仍觉后怕。

辗转多地，他被诊断为骨折。“以为治好就没事了，可过一段时间又骨折了”。屈万平回忆说，不到10岁，他已经骨折不下10次。

事实上，屈万平得的是一种被称为脆骨症的遗传疾病，这种病极为罕见，患者的骨骼像玻璃一样异常脆弱，连打个喷嚏、盖被子稍一受力都可能造成骨折，所以乡亲们都叫他“瓷娃娃”“玻璃人”。

让人没想到的是，由于疾病的影响，直到成年时的屈万平，身高也只有1.1米，走路还需要两根拐杖的“保护”。农民的他，别说下地干农活了，就连再次上学的门也被关上了。

为给他看病，靠几亩薄田勉强维持生计的家里花光了所有积蓄。在屈万平的记忆里，家里做饭要靠去邻居家“引火种”，“一斤4毛多钱的粗盐巴都买不起”，“家里除了土炕和几床破烂的被褥，什么都没有”。

命运给他的苦难不仅仅是他的身体，还接二连三地降临到他的家庭。在他20岁的时候，父亲去世，母亲患有严重的骨质疏松和冠心病，大嫂难产去世，留下一个先天性智障的侄女，和一个未出襁褓的小侄女，哥哥不堪悲痛和压力导致精神分裂。家庭的重担就落在了屈万平的身上。

为了撑起这个家，屈万平凭借顽强的毅力，在家自学完成了小学和初中的全部课程，尝试过养蝎子但因技术不过关而失败。后来在福利基金会和乡亲们帮衬下，他在村上又开了一间小卖铺，勉强度日。年迈的父母、患病的哥哥、智障的侄女都由他这个1.1米的脆弱身躯扛在肩上艰难前行。

为了安全和省钱，屈万平在炕上坐了10余年。在他的央求下，母亲佝偻着身子，偶尔用架子车拉着他去村里转一圈。“我们洛川家家户户种苹果，苹果成熟时，远远看去火红一片，壮观极了。”屈万平说，他最希望的就是能在红彤彤的苹果园里转转多好啊。

面对生活的窘境和病疼的折磨，天性乐观的他并未自弃，他开始以茶缸、脸盆、瓷碗为创作对象学习画画。“可我还是最爱画苹果，那时候心就飞到火红的苹果地里，就没有心思想着疼了”。

偶遇“商机”，生活迎来转机

机会是留给有准备的人！生活在洛川的屈万平，对洛川苹果太熟悉了。

上世纪90年代，屈万平用家人早前在采石场打零工赚取的200元钱开起了小卖部。黄土垒砌的墙体，牛毛毡做顶棚，门是村里捡来的。小卖部只能维持家庭基本生计。

由于小卖部生意清淡，屈万平不时拄着拐棍在村里的苹果地里转上一圈，思谋着如何围绕苹果赚点钱养家。看的次数多了，屈万平也快成半个苹果专家，“我们洛川苹果因其独特的果型色泽，我看一眼基本就能分辨真伪”。

2014年，屈万平在北京就医时，途经王府井看到一家“洛川苹果”专营店，但走近一看，卖的就不是家乡苹果。“在首都北京都有洛川苹果市场，我能不能采取什么方式出售正宗的的洛川苹果挣点钱”，琢磨再三后，屈万平考虑到自己行动不便，通过网络销售洛川苹果试试。回村后，他开始通过微信销售正宗的洛川苹果，屈万平成为村里第一个“农民微商”。

2014年12月6日，屈万平清晰的记得，第一笔订单成交了。“当时对方要预定100箱洛川苹果，我就赶紧坐着轮椅找村里管理水平高的乡亲去果园现摘，我再挨个挑选，邻里帮忙包装发货，经过三天两晚劳作，挣了2000元”屈万平高兴地说，“这比我们家小卖部一年的收入还多哩。”

“有时候顾客看我是残疾人，会多付钱，但我都退回去了，虽然很感动，但是做人要自立自强，做生意要公买公卖，该多少就多少。”屈万平说，这是他的经商之道。

靠着自己一点一滴自学和诚信经营，微店光顾的人越来越多。每有订单时，他都会把客户的姓名、联系电话及需要苹果的规格认真详细地记录下来，并做好每一箱苹果售后产品追踪。

慢慢地，屈万平摸索出了致富门道。2015年，屈万平与果农合作，实施标准化管理，施用有机肥及科学防治病虫害，实行订单收购。微信不只发布苹果价格，还配有果园管理环节图，保证让顾客吃得放心。2015年8月，在政府的资助下，他购置了电脑、办公桌椅、相关货架货物，屈万平淘宝网店正式上线营业了。2016年4月份，他的网店和微店又增加了映北土特产狗头枣，小米，薄皮核桃，延安豆腐干，洛川革果脆片等等特色食品。

2017年5月，他注册了“屈万平”牌洛川苹果。

从2014年微信销售到现在，屈万平通过网络销售洛川苹果36000笔，共50万箱60多万斤，在网络上,“屈万平”苹果已经成为消费者喜爱的品牌。

为了让更多的客户能够吃到绿色无公害的洛川苹果，他在陕西富钾农资有限公司的帮助下建立起了“不二果”有机化生产基地30亩，以现代化的农业技术进行生产。

2018年，在苹果花遭受冻灾的情况下，整体苹果产量下滑，但屈万平始终坚持质量优先诚信经营原则，销售单量不但没减而且增加了20%。

脱贫路上不忘给乡亲“搭把手”

如今屈万平住上移民安置房，购买了电动小汽车，有了自己的公司，哥哥和侄女家的日子在他的帮助下也过得一天比一天好。从2015年到2018年，四年时间，屈万平销售洛川苹果额度超600多万元，盈利100多万元，家庭年收入达25万元左右，成了洛川县的“脱贫明星”。

他说，他能有今天的生活，多亏党的好政策和社会各界的关心和帮助，自己富了没啥了不起，能给同样残疾的乡亲在脱贫路上“搭把手”也是理所应当的。2017年9月20日他当选洛川县残疾人协会会长，担负起更多残疾人脱贫的担子，协会目前有98余名残疾人，他要帮他们开办网店、传授经验、联系果源、介绍客户。

在他的帮助下，目前已有16名残疾人微店开张，人均年收入增加1.2万元。其中有一位双腿残疾的老乡陈延军，已经销售了1000多单洛川苹果，现在干劲儿十足，生活一改过去那种消极低落的情绪，日子总算有了奔头。2019年，他带领洛川残疾人协会会员，在做好洛川苹果销售的同时增加洛川菜籽油销售，会员在以前基础上每月增加收入200多元。

如今，每天清晨 七点，屈万平会准时起床接单，然后亲自去冷库里二次挑选好苹果，并及时包装发货。大半时间，他都泡在网上，一边回复“果友”留言，一边解答“群友”咨询，忙的不亦乐乎。

2018年11月，在第25届中国杨凌农高会洛川展馆内，屈万平这个贫困户“电商达人”，拄着拐棍满面笑容，自信满满地给围观客商推介自己的网店和残疾人协会会员的产品。“通过这次的农高会，让我的眼界更开阔了，也让更多的人了解我们这帮一直在努力的残疾人，更增强了我们奔小康的信心。”

在和万平的攀谈中，他自己也说“我骨头虽脆，心却刚毅”，如今日子越来越好，肩上责任也就越来越重。自己说不出、道不尽对社会的感恩之情，他会用更好的生活态度，更坚实的人生脚步，更无私的奉献精神回馈社会。

浴火重生 挑战极限

用“无手”描绘新时代创业带富的最美底色

——付凡平先进事迹材料

付凡平，女，1972年 3月出生，陕西省延安市宜川县云岩镇刘家桌村人，是一位平凡而普通的农村妇女。面对失去双手的残缺身体，她以常人难以想象的惊人毅力和持之以恒的拼搏精神向生活叫板，向贫困开刀，成为全省乃至全国的农村电商王，建基地，开公司，抓培训，带领残疾贫困群众线上线下致富增收。她，身残志坚，自强不息，用“无手”描绘新时代创业带富的最美底色。

一场无情的火灾，让她失去最美的双手

18岁的付凡平，那时是花一样的年龄，花一样的季节，对生活充满花一样的向往。但一场意外的火灾使她美好的生活刹那间坠入地狱，一夜之间失去3位亲人的生命，烧掉了她灵巧的双手，毁掉她美丽的容颜，面部烧伤面积达到80%，曾经的她，无法面对没有双手，容颜尽毁的日子，整日以泪洗面，心理自卑自闭，甚至产生轻生的念头，但面对父母的期待和家庭的残缺，她于心不忍，哭干了眼泪的她 ，萌生了活下去的勇气。

光秃秃的双手，稍一用劲就疼，就连走路多了，满鞋里都是血。生存对她来说不是从零开始，而是从负数开始。活着成为最大的信念，扣第一颗纽扣，她整整花了两个月的时间；做饭，握不住刀、摁不住菜，掉了...捡起来...，再掉...，再捡起来...，一遍一遍，无数次循环往复，就这样凭着一股不服输的志气，她终于可以像正常人一样穿衣、做饭、整理家务独立生活了。之后，她更加坚信只要努力，只要不怕吃苦，别人能做到的，自己通过努力一定也能做到！父母亲露出了久违的笑容，她的生活也折射出一缕阳光，由此她将自己的姓名付翻萍更名为付凡平，鼓励自己，勇往直前，砥砺前行，在平凡中做出不平凡的事情。

一次电商的有效实践，为她插上“互联网+”创业带富的腾飞翅膀

人生或许就是这样起伏沉降，命运似乎总是捉弄她。2009年开始，频繁吐血的付凡平多次入院治疗，让这个原本已有起色的家庭再次失去了色彩。2015年，付凡平身体好转，丈夫却又进了医院，一家人生活顿时又陷入了极度艰难的困境。这时，党中央开始实施脱贫攻坚，她家被确定为建档立卡贫困户，遇上了党的好政策，家里的基本生活得到保障，但倔强的她不甘心做“贫困户”，总想着干点事儿过上更好的光景。2015年8月，宜川县被商务部确定为全国第二批电子商务进农村综合示范县，县上组织首批精准扶贫户电商扶贫培训，她积极报名参加。全班40个人35个大学生,她成了班里的三个“唯一”的学员，唯一年龄最大、唯一学历最低、唯一电脑零基础……但与强烈的生存意识相比，与经历的种种折磨与痛苦，这些“唯一”又算的了什么呢？没有一点电脑基础知识，上课听不懂，就记在本子上，来不及记的，就用手机录下来，下课反复听反复学，遇到有不懂的，不管是谁，见人就请教，直到完全学会为止。培训结束时，她不仅能熟练操作电脑，还在网上注册了自己的淘宝店。没想到开业的当天，就接到了至今让她记忆犹新的两单生意：五斤小米，五斤青皮核桃。这两单生意虽没赚钱，但让她看到了希望，看到了美好的未来。

2015年9月份，在云岩镇党委、政府的支持帮助下，由她经营“云果飘香”电商特产店，线上线下相互配合支撑，销量不断增加，成为云岩镇贫困户电商培训孵化基地，11月，她注册成立农产品电商经销公司，以期信誉好、服务优、价格合理赢得了广大看客户的信赖和支持，短短3个月时间，就获得50万元的收入，当年成功脱贫摘帽。

生意场如战场，互联网时代，高手云集，技术更新快，不注意学习，就要被淘汰，就要被挤出去。为了不断更新知识，她多次自费参加多层次、多方面的各种培训班，清华大学残疾人企业培训班、深圳“华企顾问”、陕西省农村致富带头人的高级研修班等等，更新观念，扩展知识，提高自信。2016年，她的首家电商形象推广店在壶口瀑布景区落户，2018年与京东，惠农网、有赞商城、今日头条、新浪微博等网络平台合作，积极推广宜川的旅游资源与农副产品。一份耕耘，一份收获。公司的销售额节节攀升，2015年50万元，2016年209万元，2017年360万元，2018年600万元。

几年来，通过不服输的韧劲，从一个贫困户，奋斗成为“全国第十届农村青年致富带头人”、“全国残疾人十大新闻人物”、“第六届全国自强模范”，站在人民大会堂受表彰的时候，她由衷地感到自豪和骄傲。

怀着感恩的心，帮助更多贫困群众过上幸福生活

“身体的残缺并不可怕，只要有一颗永不言败的心灵；贫困的生活并不可怕，只要有敢闯敢干敢拼的韧劲”。回想起几年来的曲折经历，她从不懂电脑到操作自如；从农村妇女到公司经理；从维持生计到爱心援助；从农产品地头出售到线上销往全国；从一名家庭主妇到第六届全国自强模范……她浴火重生，自强不息。“一个人富了不算富，大家富了才算富”，“一花独放不是春，百花齐放春满园”，如今她的事业蒸蒸日上，但这不是她的最终愿望，她知道，现在拥有的一切得益于党的关怀，得益于社会各界的关心厚爱，她把自己的公司取名为“蒙恩”，就是时刻提醒自己蒙受了百家恩典。感恩，一直都是她心中最深沉的力量和最大愿望，她提出了“公司+ 合作社+ 残疾人和贫困户+ 互联网+无公害果业”的全产业链一条龙服务理念，希望通过创建“凡平优选、凡平扶贫、凡平公益”的电商平台，吸引全市、全省乃至全国的残疾人、贫困户加入到这个平台，号召富有爱心的企业家和社会各界爱心人士加盟进来，形成合力，帮助更多的残疾人自强自立，扶持更多的贫困户走出困境，一起追逐梦想，一起开创未来。她已经成功举办了三期“宜川县贫困户残疾人电商扶贫创业培训班”，培训残疾电商从业240人,其中60人已经开网店。50多岁的残疾人刘爱珍，通过培训，开办起了“微店和淘宝店”，销售手工旅游商品布花和农产品，实现年收入5万元。宋艳玉，通过网上销售苹果，实现年收入3万元。她资助了一名在宝鸡自强学校电子计算机专业学习的残疾人张路，张路失去双臂，生活完全不能自理，学校要求陪读，但张路家人顾不上陪伴，她与学校沟通后,让她自己上初二的儿子停学前去陪读，帮忙料理张路的饮食起居，后来，张路在“北京她的梦残疾艺术团”工作，兼做团里电脑操作技术员，现在在台湾、马来西亚工作。她成立了“蒙恩农场残疾人扶贫基地”，项目实施以残疾人及贫困户为主，目前已经有35户贫困户安置在基地，实现稳定增收。2014年，支助一名残疾人家庭的孩子读完高中，后考入了“上海对外经贸大学”。2016年，为300名环卫工人送上价值2万余元慰问品，给平凡辛苦的“城市美容师”送去关爱。

一份份沉甸甸的荣誉，一簇簇盛开的鲜花，都纷纷向付凡平走来，她深知这些荣誉和光环，是对她不断成长的指引和鞭策，是对她未来发展方向的期望和激励。她坚信，在各级领导及社会各界人士的大力支持下，她将带领团队顺应时代潮流，奋力追赶超越，使她的人生绽放更加绚丽的华彩，在新时期用生命诠释奔腾不息、无所畏惧、一往直前的黄河精神！

返乡创业的致富带头人

——王玉生同志个人事迹材料

王玉生，男，汉族，1968年9月生，陕西榆阳区人，中共党员，大专学历。现任榆林市榆阳区鱼河峁镇黄崖窑村党支部书记，榆林市生源物资有限公司、榆林市生源商贸有限公司董事长。2011年12月，王玉生返乡创业，2013年以高票当选黄崖窑村党支部书记。2017年被榆林市委市政府授予“脱贫攻坚先进个人”称号；2017年、2018年被榆阳区委区政府授予“农村改革十佳致富带头人”称号。

一、舍小家，为大家，能人返乡为人民

黄崖窑村属典型的黄土丘陵沟壑区，人口645人，人均耕地4.4亩，群众收入主要以外出务工、种植养殖为主。因下辖黄崖窑、走马梁、麻地沟3个村民小组，且多年来小组间矛盾冲突较多较频，整村发展举步维艰，是远近闻名的烂杆村、后进村，一度濒临经济空壳、人口空心、基础空白等困境。2011年10月，43岁的党员王玉生响应区委外出创业能人返乡创业号召，放下自己蒸蒸日上的生意毅然回到家乡任职，主动担当作为。

二、建班子，党领航，上下一心谋发展

刚开始，因为村组不和、民风不睦等重重困难，村里其他干部谁都不方便也不愿意进组到户联系群众，工作难以推动。王玉生同志认为，村子要发展，就必须将农村党组织的吸引力、凝聚力和战斗力发挥起来。他逐户走访，耐心做群众工作，并组织召集各小组长、全体党员和群众代表开会，讨论如何凝聚村组发展合力，商讨整治村风民风。几年来，他服务群众的实际行动换来了大家对他的信任和称赞，全村上下一心、共谋发展，因为他是群众的贴心人。村班子其他成员说：“上项目，村民不理解，村委成员有不同意见，王玉生总是先听大家的意见，然后耐心讲道理，直到说服大家。事实证明，王书记有远见，想的是村里长远发展。大家信他、服他、敬他，跟着支书干，我们心里特踏实。”王玉生说：“一人富不算富，全村富裕才算富。我的梦想其实很简单，就是让百姓的日子过得越来越好，心情越来越舒畅，让全村父老乡亲的生活更幸福、更快乐！”。

王玉生同志力排众议、勇于担当，在没有项目资金支持的情况下，个人无偿投入1000多万元支持家乡建设，用于全村的各项建设。六年来，年年有项目、年年在建设，他马不停蹄、没日没夜奔跑在城区和村组之间，跑项目、协调部门，监督工程，做群众工作。带动全村党员群众改旧居、整土地、建景区，创造性地打开了黄崖窑建设的新局面，凝聚了全村党员和群众的思想共识，逐步走出了一条一条榆阳南部山区农民致富、农业发展、农村美丽的新路，把黄崖窑建成了融合发展的美丽乡村。

三、新时代，变旧貌，美丽乡村展新颜

农村要发展，要改变旧面貌。2015年，他组织黄崖窑村开展旧居改造。王玉生同志带领全村群众掀开了美丽乡村建设的序幕。这里面包括黄崖窑、走马梁、麻地沟3个村民小组房屋院落、檐子、屋顶、屋面、围墙等统一改造的人居环境改善工程。黄崖窑村统一规划共计169院500多孔陕北石窑洞及院落小房、牲畜圈舍、排水排污等，每户安排财政奖补资金1万元，保留原有风貌，实施了人畜分离、院落巷道硬化、屋顶屋檐修缮及太阳能淋浴等现代生活设施入户工程。于2016年6月被榆阳区委、区政府命名为“美丽乡村建设示范村”；7月被省财政厅确定为“陕西省一事一议财政奖补建设美丽乡村示范村”；2017年被确定为“陕西省美丽乡村标准化建设试点村”。经过几年的建设，如今，走进黄崖窑村，整洁平坦的马路、时尚整齐的住宅、淳朴和谐的村风扑面而来。

四、修设施，改环境，基础建设便村民

王玉生同志上任后，按照“山水林田路综合治理，乾坤天地人自然和谐”的生态综合治理思路，紧盯基础设施提升工程。近年来，累计完成投资4000万余元。实施项目有硬化村组道路及产业路，整合土地3200亩，新修、加固蓄水坝2座，砌护水渠2600米，保证了800多亩滩地的自流灌溉和700多亩旱地的节水灌溉，建设了高位水池，铺设了管网，建立了喷灌系统；小杂粮基地建设、山地林果基地建设、榨油坊、人畜分离养殖区等特色产业提升工程；此外，还实施了绿化亮化、麻地沟、崔焉组文化娱乐广场、会议室、社区服务中心、村卫生院、公厕等基础设施建设，村庄整体功能显著提升。

五、先产改，后兴业，经济发展有活力

2017年，王玉生带领黄崖窑村率先推开产权制度改革，按照“资源变资产、资金变股金、农民变股民”的思路，成立了村级股份经济合作社，顺利完成了产权制度改革。黄崖窑村改革的核心是将村集体的资源性和经营性资产折股量化到户到人，群众以承包地和现金入股，村集体成立“黄崖窑村股份经济合作总社”，下设黄崖窑、麻地沟、走马梁、崔焉、前桃树沟、后桃黍沟6个独立运行合作分社，合作社共设置人口股、耕地股、资金股三种股，人口股为在基准日（2017年5月15日）前在本村落户的村民每人1股；耕地股是每一人份的承包地为1股；资金股由各分社讨论决定金额，其中黄崖窑分社50000元为1股，崔焉分社2000元为1股，前、后桃黍沟分社5000元为1股。共登记股民1852名，总持股3237股，其中人口股1731股，占53.5%，耕地股1495股，占46.2%，资金股11股，占0.3%，三种股份均为全民股，不设集体股。合作总社负责管理服务兼财务监督，提取净收益的5%用于管理经费和精准扶贫（贫困户所分红不超该户应分红的2倍），不参与具体经营活动；分社独立核算经济，独立经营，提取净收入的20%作为公积金，用于村集体公益事业，75%用于股东分红。

并建成千亩苹果种植基地，同时配套种植生态林、经济林5300亩、中药材1200亩，建设养殖厂，特色养殖黑毛猪，整合500亩水地，实行油菜和萝卜双茬种植，亩产收入达1500元左右，合作社保底收购，建成榨油坊1处进行深加工，提升农产品附加值。探索出了“党支部+合作社+新型经营主体（种养大户）+农户（贫困户）”经营模式，合作社保底收购，群众按股分红，全村逐步走上了规模化、产业化发展道路，连续三年荣获“榆阳区农业农村工作先进集体”称号。

六、多方位融合提升，乡村文化引人游

王玉生同志创新发展乡村旅游，组织发展了景观农业、林果采摘、乡村休闲为一体的乡村旅游，致力于打造“黄土高原生态文化旅游名村”，坚持景点错位特色、乡音乡愁长存，利用“旅游+”、“生态+”等模式，推进农业、林业、旅游、文化等产业深度融合。打造了五百亩油菜花海，配套垂钓鱼塘、农产品展示厅、二十四孝文化墙、窑洞宾馆、游客接待中心、城墙门洞景观、农家小院等基础项目，增添观光自行车、水上乐园等游乐设施，升级完善“农家乐”、时令水果采摘、农村电商等配套设施。已连续举办四届“大美榆阳杏树文化系列活动油菜花节”，累计接待游客10万人次，旅游收入达到40多万元，带动全村40多人就业，极大提升了该村的知名度和美誉度，建成了全省乡村旅游的示范村。

七、边脱贫，边发展，群众致富奔小康

在脱贫攻坚工作中，王玉生整合“四支队伍”资源，为黄崖窑村脱贫致富全盘谋划。贫困户由2016年的22户38人减少为现在的10户12人，贫困发生率显著降低，贫困户幸福感与获得感明显提升。开展“十星级文明户”“脱贫能手”等评选活动，开办“爱心超市”，激发贫困户内生动力。因户施策，增加贫困户致富渠道，依托村集体产业为贫困户提供就业岗位，帮助有能力的贫困户发展产业。

王玉生同志选择了回村任职，就是为了让更多的人过上富裕的日子，带领乡亲们共同致富。各项工程中雇佣本村村民打工，增加村民收入。发展村集体产业，为村民分红增收。发展乡村旅游，带动村民开商店、农家乐增收。2017年，全村农民人均纯收入11743元。2018年，全村农民人均纯收入突破12000元。

身在秦巴小山村 胸怀乡亲勇闯业

——袁敏同志先进事迹材料

几年前他曾是一家企业的业务骨干，却放弃年薪二十万回老家开始创业；他胸怀梦想，立志要带动家乡老百姓脱贫致富；他个头不高，却有胆有识，回乡三年时间，如今已有年产10万斤特色包谷酒的小作坊，规模300头的生态养殖场，近千亩的优质蚕桑园，年仅28岁已是当地小有名气的“CEO”。他就是汉中市 “最美系列人物”脱贫致富先进个人、镇巴县“脱贫致富先进个人”、“县级示范合作社”的法定代表人袁敏。

一、辞职创业 只为带贫增收致富

“我要用我所学的商业知识帮助当地贫困户早日走上脱贫致富的道路，并尽己所能帮助大家发家致富。”这是袁敏当初回家创业的誓言，而他这一干，已经走过了3个年头。“善良、实诚、能干、激情”，这是当地群众对这位90后小伙的评价。

2016年，他做出了一个令所有人不解的举动——放弃年薪20万的金融企业工作，回乡自主创业，这一做法主要是源于2015年底他过年回家的所见所闻，激发了他回家创业的热情。袁敏的老家是全国深度贫困县的贫困村，原来“下雨一身泥”的贫困村在国家脱贫攻坚政策的支撑下，已是道路宽阔，村庄明亮、旧貌换新颜，然而，青壮年的外出务工、老少妇孺的留守，土地的撂荒，村里产业薄弱，老百姓“靠天吃饭，小种小养”，日子依然过的“紧巴巴”。有着“家乡情结、商业头脑”的小伙子，心里五味杂陈，决心回乡带领群众发展产业脱贫致富，为家乡事业发展贡献自己的一份力量。

二、推陈出新 特色产业助梦启航

回到家乡之后，袁敏跟村里的老党员、老干部、经济能人拉家常，实地走访了解村里的实际情况，看到家乡包谷酒在川陕一带小有名气，他决定从简池特产“苞谷酒”入手，通过对玉米的深加工，形成“种植—收购--加工-销售-养殖”为一体的全闭合产业链，实现一二三产业高度融合，让大家在每个环节都能够有所收益，使腰包“鼓起来”，让自己的产业做起来。

他赴外地实地考察别人的白酒产业，结合当地实际，优化传统生产流程，严格材料提升质感，并对产品进行了精包装，以便更好地打入市场。这一年他的产品成功的走出了县区，刻画了自己的品牌；这一年他的十万斤包谷酒一抢而空；这一年，带动在厂务工10余户贫困户年均增收5000余元；这一年，他更加坚定要做大做强产业带领更多人脱贫致富的信念。

三、突遇风险 坚定初心勇往直前

2017年春天，他为进一步提升酒产品的质量，决定从原材料入手，挑选优质玉米。他与40户农户签订了优质玉米种植回购订单，建立了优质玉米种植示范基地。他邀请专家对所有农户进行专业技术培训，并以高于市场价价格进行回收，仅此一项，他便带动当地20余户农户年均增收3000元。

看到自家的场地还空着很多，他又谋划着开始养猪，养生态猪。利用自家的老院子，他建起了猪舍，养起了黑猪，为了缩短养殖周期，他购进了70头育肥仔猪，起早贪黑，悉心照料。看着仔猪一天天长大，袁敏喜在心头。当年冬季，70头育肥猪已经长到200斤左右，收获就在眼前。不料，不稳定的猪价市场一跌再跌，他只得亏本处理猪仔，亏损达十万元。但即使这样，50户生猪代养户以及工人的工资他一分不少的在年前送到了所有贫困户的手中。

袁敏没有被这一次亏损所吓倒，反而发展的更加坚定。既然猪价市场如此不稳定，那就着重于多产业、全产业链发展，这样不仅能控制风险，同时能够带动更多的人参与到产业发展中来，为他们多争取一份利益。继包谷酒精包装之后，他与当地电商市场联系，将自己的猪肉加工腊肉产品，并且精包装，远销各地。同时培养当地老百姓包装加工手艺，并在自己的企业进行工作，带领更多人就业增收。

说起养猪的心得，袁敏脸上露出久违的笑容，可谁又知这笑容里隐藏了多少辛酸和苦辣。每天早上5点多，他都会雷打不动地起床，打扫猪舍、配料、喂猪。因长期干活，年纪轻轻的他双手布满了老茧，不得不经常用刀剔除；为了给村民传授生猪养殖技术，他多次自费请农大的专家、教授给村民讲课；为方便广大养殖户，他免费为村民打料，提供优质饲料；无论什么时间，养殖户一个电话打来，无论刮风下雨，他都会赶到现场解决广大养殖户在饲养过程中遇到的疑难杂症……

四、卖房筹资 主动担当持续远航

要致富，先修路，要发展，先建园。随着养殖规模的不断扩大，他的产业已经覆盖为玉米种植，包谷酒生产，生猪养殖，腊肉加工等全产业链发展，他决定进一步改善自己的产业园环境， 修梯建墙，铺路栽花，产业园环境大为改善。镇政府对他的产业园也越来越重视，主动联系他为他送去政策、技术以便支持更好的支持他的产业发展。

“卖”，一个字道出了袁敏的坚定，为进一步扩大自己的产业，他决定发展桑苗种植，进行蚕桑养殖，可是资金却成为了难题，他便决定卖掉自己镇上的房屋进行产业发展，尽管家人存有疑虑，但是他信心坚定，因为这也是他当初的承诺，要带动更多的老百姓参与种植，就业增收。最终，300亩桑园成功种植。这一年他建立起了自己的产业园。付出总有回报，2018年，袁敏的产业蒸蒸日上，个人也被我县评为“县脱贫攻坚优秀个人”。

2019年，是全县脱贫攻坚摘帽年，是决战决胜时刻，袁敏年初便与老百姓签订了一百户的带贫协议，任务艰巨，可是袁敏信心满满。不仅如此，他还针对部分特殊情况的劳动人群，主动提供合适岗位，助力增收致富。“我能过上幸福的生活，全靠袁敏，在外面根本就没人让我去做工，而在这我每个月都能稳定获取2000元”，残疾人李大才说道，袁敏为不少这样的特殊人群提供岗位，帮助他们减轻负担，实现增收。他的产业园现在规模已经达到1000亩，通过土地流转、生猪代养、玉米种植、厂内务工、桑蚕种植、农副产品订单回收等各种方式，带领老百姓增收致富。

在创业带领老百姓致富的过程中，他始终认真学习新的工作方式和方法，认真钻研业务知识，提高致富能力，着重解决群众反映的热点、难点问题，帮助困难群众走致富路，善于运用理论解决实际问题，同时，他积极宣传党的方针、政策和带领群众致富，为镇域经济发展树立了一面旗帜。

在新的一年，他将继续扩建厂房、修建蚕桑加工厂、培训群众增收致富技能,他将继续坚定自己当初的梦想不断发展壮大产业，在乡村振兴战场继续添力增彩，带领老百姓脱贫致富奔小康，在巴山的大深处，带领村里乡亲书写一段产业脱贫致富的优美旋律。

退伍回乡情系村民 产业致富力奔小康

——李金虎同志脱贫攻坚先进事迹材料

嘉陵江上游，距略阳县城南17公里的地方，有个叫白雀寺的小镇。从白雀寺镇政府出发，沿连绵不断的山路盘旋前进，白杨坪村便出现在眼前了。白雀寺镇白杨坪村是略阳县有名的深度贫困村，地处深山的村落、零零散散的村舍、破破旧旧的土坯房，村民文化程度普遍不高、收入低下，外出务工不便、在家中发展产业也有困难，脱贫攻坚迫在眉睫。面对村贫民困的现实，1992年出生，年仅21岁的李金虎从部队退伍之后，放弃了优厚的就业机会，回到生养他的故乡白杨坪村，从开始发展天麻种植，到成立乌鸡养殖合作社，他用一个退伍军人的责任与担当，将自己学习到的技术经验无偿教授给村民，并带动全镇5个行政村28户贫困户发展乌鸡养殖产业，把青春与汗水洒在了这片他热爱的土地上。

一、退伍归乡，责任与担当开启自主创业

1992年出生李金虎是土生土长的陕西省略阳县白雀寺镇白杨坪村李家沟组人，2011年高中毕业后，自小便怀揣着军人梦的他毅然奔赴乌鲁木齐，成为一名光荣的高炮兵。两年的从戎生涯磨炼了他的意志、坚定了他的心性，也成就了他坚毅自信、艰苦奋斗、勇于奉献、自强不息的品格。2013年，年仅21岁的李金虎复员，经过深思熟虑，放弃了优厚的就业机会，并说服家人，怀揣着一名90后年轻人不服输的劲儿，回到贫困的家乡，用敢想、敢做、敢闯、敢拼的精神，开始了他的自主创业之路，也开始了他帮助村民脱贫的第一步。

略阳独特的地理条件和气候环境为天麻生长提供了温床，可谓历史悠久，但白杨坪村天麻种植多为散户，再加之村民文化程度普遍不高，难以形成规模效应。面对村贫民困的现实处境，初入社会的李金虎，没有人脉、没有资源、没有经验，有的只是初生牛犊不怕虎的勇敢与热忱，一切都从零开始。李金虎看准了当地气候及产业发展特点，努力说服家人，在亲友团的支持下，他认定天麻种植大有前途。说干就干，第一年，他把自己的退伍费和在部队攒的积蓄全部拿出来，开始种植天麻。万事开头难，李金虎没有种植天麻的经验，也没有技术，如何选择天麻种植的土壤、如何栽培、如何保湿一开始就给他出了无数个难题，田间的日常管理、病虫害防治又出现了，天麻越冬、采收加工、销售渠道等一系列大大小小的问题又如一座座大山，让他费尽了心神。但他只有孜孜不倦地摸索学习、吃够苦头，才能找到解决这些问题的办法。

开始发展天麻种植的那几年，他不是没打过退堂鼓。创业必定是艰苦的，但他没有想到竟会这样艰苦。在创业最艰苦的时候，仍旧主动帮助本村一些经济条件落后的家庭，争取贫困补助和免费天麻菌种，甚至还把自己学习到的关于天麻种植方面的技术和经验无偿教授给种植户。此外，他不光自己努力开拓天麻销售市场，还积极帮助种植户跑销路。努力总是会有收获的，风雨之后见到的彩虹也必定是更加灿烂的。几年后，他在行内小有名气，也积累了一些积蓄。更重要的是，他让这个深度贫困的白杨坪村，渐渐有了生命的绿意。

二、稳抓机遇，胆量与智慧拓宽产业发展

白杨坪村所处的白雀寺镇坚持以新农村建设为目标，多年来，积极贯彻落实省市县政策，认真实施党建“阳光雨露”计划，大力推进扶贫开发及产业结构调整，并立足本村实际，在各方帮扶力量积极参与下，以“两不愁、三保障”为抓手，大力发展增收产业，全面提升基础设施建设，着力改善人居环境，确保贫困群众稳定脱贫及镇域经济社会各项事业取得长足发展。

生性倔强、热忱的李金虎，秉持“大河有水小河满、大河无水小河干”的理念，着力走出一条繁荣产业、脱贫致富的、可持续发展的路子，因此，他并没有沉浸在种植天麻成功的喜悦中多久，就又开始“打起了主意”。2018年，略阳县加大了乌鸡养殖的扶持力度，这让本打算“拓展业务”的李金虎动了心，再加之白杨坪村6个村民小组实现了道路硬化，群众出行难的问题得到有效改善。随着公路通到了家门口，这个产业发展的好时机又让他眼前一亮。后来，在驻村工作队及村两委的帮助下，通过到相关镇办参观学习，李金虎对养殖乌鸡的兴趣也越来越浓厚，更加坚定了他发展乌鸡产业的信心。经过认真考查，他认定该项目确实可行。

2019年1月29日，在村委会、驻村工作队的帮助下，李金虎筹集了10多万资金成立了略阳县泰裕乌鸡养殖农民专业合作社，开始搭建养鸡场。但由于资金不足，乌鸡养殖产几经夭折，他当机立断，又去农业银行贷款30万元，几经周折，养鸡场终于建成。紧接着，又忙着免费给贫困户发放菌种，提供技术指导。今年5月，李金虎新建600多平方米的鸡舍3间，预计全年养殖乌鸡10000只。在村委会的帮助下，乌鸡养殖合作社带动了全镇5个行政村的28户贫困户发展乌鸡养殖产业。李金虎说，一是县上政策好，二是他也年轻，对网上销售这一块略懂一二，所以这几点综合下来，他对养好乌鸡非常有信心。同时，他还想建设一个1000平方米的保种繁育基地，让合作社自给自足，在积累一定经验后，再带动附近群众以合作社加农户的形式，发展乌鸡产业，增加收入，致富奔小康。李金虎承诺，不管当年的经营状况如何，他都会将贫困户入股的本金在当年9月返还，一年一返，如果他们觉得这个项目可靠，第二年还可以继续入股。同时他还拿出40％的利润分给贫困户，给入股贫困户按股分红。

火车跑得快，全靠车头带。白雀寺镇白杨坪村党支部书记李金山就村里产业发展问题提出，村里产业发展方面规模都比较小，效益低，经营主体带动性比较差，缺乏一个长期、稳定的增收产业项目。2019年以来，李金虎的乌鸡养殖紧紧围绕白杨坪村“两不愁、三保障、一达标”工作目标这个车头，在政府的积极支持和引导贫困群众大力发展特色种养殖业、拓宽致富渠道的环境下，全村已养殖乌鸡2000多只，天麻15000余窝，真正将脱贫攻坚与产业发展有机结合，让增收产业、支撑贫困户稳定脱贫。

三、情系乡梓，爱心与奉献引领村民脱贫

李金虎所在的略阳县白雀寺镇白杨坪村，有11户贫困户由于家庭环境、文化素质等原因，外出务工不便，在家中发展产业也有一定难度，没有稳定的收入来源。李金虎了解到这个情况后，他想，自己是一名退伍军人，虽然离开了部队，但依然应该为国家、为家乡的脱贫攻坚贡献一份力量，带领更多乡亲们走上致富路。而致富，首先就是要解决他们的就业问题。

说干就干，李金虎的乌鸡养殖场筹备初期，他想到了如何给村民增加收入的好办法。乌鸡养殖场需要建设，建设就需要人工，人工从哪儿来？当然首先考虑乡里乡亲的村民。李金虎走亲访友四处串门，召集到无业村民及贫困村民300余人到合作社务工，为乌鸡养殖产的建设添砖加瓦，及时地解决了他们的生活困难情况。其中46岁的李怀军就是其中受益的典型。

李怀军是白杨坪村的贫困户，家中有2个正在上学的孩子，无法像其他村民一样外出打工。而白杨坪村又地处深山，他只能靠山吃山，靠水吃水，日子过得十分艰难。李金虎知道后，主动招聘从事过养殖业的李怀军到合作社工作，不仅为摘掉李怀军贫困户帽子做出了努力，更让李怀军在属于他的工作岗位上发挥出了积极的作用。李金虎的对他伸出的手无疑是及时的，为他解决了燃眉之急，同时李怀军也是幸运的，在收获劳动报酬的同时，得以在自己擅长的岗位上发光发热，更是一种不可多得的奉献之举。如今，李怀军在自己家门口就可以工作，每个月有3000元工资，到了年底还有分红，年收入达5万元，这是他以前根本不敢想的事情。短短6年间，李金虎便用他的真心实意和踏实肯干换取了村民的信任，让村子换发出新的活力，也让村民更有信心，蹄急步稳地走上脱贫致富的康庄大道，切实践行了一名退伍军人情系群众的初心坚守。